新车 指导价808万元一口价728万元起,宝骏悦也两周年版上市

来源: 陈重依 发布时间: 2025-11-16 20:44:08

很多人会觉得买电动车特别烦,配色、价格、续航、充电,什么都得考虑半天。

宝骏悦也(图片|配置|询价)两周年版突然出现,像个"惊喜礼包",一下子把这些烦恼统结碎了。



这车售价不到8万,竟然还搞出专属配色,疗愈蓝和显眼包黄,让人一眼就喜欢上。 内饰用的宁静蓝和耀夜黄,搭配得特别舒服,谁买都不后悔。



再加上官方还给你各种权益,比如下单只需要1000抵5000,赠送3.5kW充电桩(安装要多钱还得看),4000元置换补贴,最爽的是首任非营运车主三电终身质保,真是"买了就放

心"。

这些年, 电动车市场竞争异常激烈。



搭载泊车辅助/记忆泊车辅助-8大泊车场景

超强的车位识别能力 30秒高效泊车

全方位出库辅助

精准的障碍物识别能力 | 360°无死角泊车

车内外随心泊至

记忆泊车辅助。深南河南城的GQICHEWANG

宝骏悦也两周年版表现挺亮眼,2024年1月销量达到612辆,比去年九月的399辆多出了 不少。

这说明消费者对它的接受程度在不断提升,不是盲目追新,而是真有用。

除了别的,宝骏还上线了"越野风格套件",参数可不简单——全地形轮胎、车顶行李 架和底盘护板,加价才3000元,开出去有范,更有趣。

这不仅提升了车辆的个性,还更好满足了喜欢户外的年轻人。

要知道, 充电网络也是痛点。

宝骏这次跟特来电合作,为悦也车主带来专属优惠,充电费用还能便宜15%。

这点实在关键, 出门不用担心找充电桩难题, 也不用担心充电太贵。

再看看竞品,比亚迪元UP在2024年2月推出了新款,价格甚至比宝骏还低,起售价下调 到7.18万,这让宝骏的压力变大,但它仍旧利用丰富配置和专属权益稳住阵脚。

比亚迪用价格吸引消费者,而宝骏这次用"个性配色+用户权益",目的也是抢眼。

车子本身配置丰富,外观设计挺运动,越野风格让人想象自己在户外纵横。

内饰的双联屏、自动大灯、胎压显示、无钥匙进入……这些细节,都是为了让用车体验

更顺心。

空间上,长3381mm、宽1685mm、高1721mm,轴距达2110mm,日常家用和出门旅游都没问题。

动力方面,后驱电机50千瓦,扭矩140牛•米,续航303公里。

快充30%到80%,也就35分钟,能趁你喝杯咖啡的时间快速充好。

不追求极限,但足够日常"跑"。

对于很多小家庭或者年轻人来说,这样的配置已经很实用了。

这次上市,宝骏悦也两周年版没有"盲目堆砌"新功能,而是稳扎稳打,挖掘用户真正 关心的点:颜值、权益、便利性。

未来随着充电网络和个性化配置的不断升级,它在这个价位段绝对有竞争力。

总的来看, 宝骏悦也这次的操作很聪明。

它没有走那种"价格战",而是用"颜色+权益+体验"吸引人。

这个市场不缺低价车,缺的是让你觉得"这车我能用得顺心"的东西。

宝骏用心了,这份真诚可能会让它在用户心里,再多站稳一些脚跟。

HTML版本: 新车 指导价808万元一口价728万元起,宝骏悦也两周年版上市